Buenos días/Buenas tardes *<Insertar Nombre del Gerente o Supervisor>:*

Me dirijo a usted para solicitarle su aprobación ya que estuve leyendo la información sobre el *workshop* virtual: “[Negociación Creativa en Tiempos Retadores](https://intras.com.do/eventos/4649/negociacion-creativa-en-tiempos-retadores)” que ofrece la empresa [INTRAS](https://intras.com.do/), el cual se llevará a cabo el <*Fecha del evento>.*

Hoy día, en un entorno convulsionado y demandante, el ser o disponer de negociadores que agregan valor a los objetivos de la organización ya no es suficiente. Si se trata de avanzar a otra velocidad, es necesario mejorar los argumentos, diferenciar los estilos, concientizar las formas comunicativas, la gestión emocional, los conocimientos y habilidades de los negociadores que demandan los tiempos retadores en que vivimos. Es un tiempo para influir y persuadir en cada negociación, con resultados ganadores y de largo alcance. Este *workshop* virtual busca formar ejecutivos/negociadores que cambien la dinámica de resolver diferencias, conflictos y problemas con los clientes internos y externos de sus organizaciones.

A continuación, algunos de los beneficios que obtendré al especializarme en negociación creativa:

* Entenderé a fondo las interacciones humanas, en épocas donde se piensa que se está perdiendo este nivel de empatía.
* Incorporaré el análisis de los principios del cerebro, como parte integral de las negociaciones.
* Conoceré a fondo aspectos vitales como son la influencia para negociar y la gestión emocional en la toma de decisión para darle viabilidad a las negociaciones.
* Aprenderé a integrar objetivos, estrategias, técnicas y emociones que brinden seguridad en cada proceso de negociación.
* Enfrentaré paradigmas al negociar y aprenderé aspectos que faciliten acumular beneficios conjuntos en la negociación.
* Tomaré consciencia de todo el sistema comunicacional, incluyendo el no verbal.
* Desarrollaré la estructura conceptual de la negociación, a través de revisar técnicas para todo tipo de negociaciones, incluyendo aquellas hostiles.

Dicho *workshop* requiere de una inversión de **US$ 295.00**, y al concluir el mismo, compartiré los puntos clave del evento, incluidos aquellos que podemos implementar de inmediato para comenzar a mejorar nuestra empresa.

Apreciaría su aprobación, si tiene alguna pregunta, por favor, déjeme saber.

Atentamente,

*<Insertar Nombre>*